

Учреждение образования  
«Бобруйский государственный торгово-экономический колледж»

УТВЕРЖДАЮ

Заместитель директора  
по учебно-производственной  
работе



С.В.Синявская

25.02. 2025

## ПОЛОЖЕНИЕ

о проведении смотра-конкурса «Лучший по профессии ПРОДАВЕЦ»

### 1. Общие положения

Настоящее Положение о проведении смотра-конкурса профессионального мастерства «Лучший по профессии ПРОДАВЕЦ» (далее – смотр-конкурс) среди учащихся специальности «Торговое обслуживание» определяет порядок организации, условия проведения и подведения итогов смотра-конкурса.

### 2. Цели конкурса

Смотр-конкурс проводится в целях определения качества профессиональной подготовки, повышения интереса обучающихся к осваиваемой специальности, формирование положительной мотивации к дальнейшему обучению, навыков самостоятельного принятия решений, развитие творческих способностей обучающихся, выявление лучших по профессии продавец

### 3. Порядок организации и проведения смотра-конкурса

3.1. Для организации и проведения смотра-конкурса создается организационный комитет по подготовке и проведению смотра-конкурса (далее оргкомитет). В состав оргкомитета входят мастера производственного обучения учреждения образования и преподаватели.

3.2. Жюри смотра-конкурса:

Поцелуева Татьяна Александровна (заместитель директора по производственному обучению)

Ревинская Людмила Анатольевна (заведующий отделением)  
Рудько Виктория Александровна (заведующий отделением)  
Грицкевич Анастасия Ивановна (преподаватель)

#### 4. Условия и сроки проведения конкурса

4.1. Конкурс включает проверку:  
освоения соответствующих компетенций профессионального модуля;  
выполнение практических заданий в соответствии с требованиями четвертого квалификационного разряда по профессии «Продавец»;  
оценка теоретических знаний осуществляется путем выполнения тестовых заданий по методике.

Конкурс состоит из визитной карточки «Я в профессии» и 2 модулей (теоретический и практический). Очередность выполнения заданий определяется жеребьевкой.

##### Задание визитная карточка (19.03.2025)

Визитная карточка «Я в профессии», в которой участники представляют себя и свое представление в профессии (+оценивается и внешний вид продавца).

Представление допустимо в любых формах демонстрации до 5 минут

##### Модуль 1 «Теоретический» (19.03.2025)

Участникам необходимо решить тест по проверке теоретических знаний, полученных ими при освоении профессионального модуля.

Тестовые задания касаются следующих вопросов:  
товароведческие характеристики и потребительские свойства товаров;  
основные правила торговли;  
соблюдение кассовой дисциплины, правил расчетов с покупателями;  
правила приемки товаров по качеству и количеству;  
основные санитарно-гигиенические нормы и правила.

##### Модуль 2 «Практический» (20.03.2025)

Практический модуль состоит из нескольких заданий:

1. Организация рабочего места (установка весов, подготовка КСА к работе).
2. Расчет покупателя (произвести подсчет стоимости корзины покупателя).
3. Консультация покупателя по товару из корзины покупателя.
4. Подсчет копеек.
5. Визуальное определение веса товара.

5. Определение результатов, подведение итогов смотра-конкурса и награждение победителей

5.1. Итоги смотра-конкурса подводятся по окончании проведения двух модулей. Участникам смотра-конкурса, набравшим наибольшее количество баллов, присуждаются призовые места: 1, 2 и 3 место.

5.2. Результаты проведения каждого модуля смотра-конкурса фиксируются в протоколе.

5.3. Победители смотра-конкурса награждаются дипломами и призами, учреждаемыми оргкомитетом и Первичной профсоюзной организацией учащихся.

Приложение 1  
к положению «О проведении смотра-конкурса  
«Лучший по профессии ПРОДАВЕЦ»

Список участников

№ п/п	№ учебной группы	Ф.И.О. участника
1.	123	
2.	223	
3.	624	
4.	723	
5.	122	
6.	222	
7.	124	
8.	224	

